

Blickpunkt

Oktober 2016

Sehr geehrte Damen und Herren,

in unserem Newsletter „Blickpunkt“ greifen wir regelmäßig aktuelle Themen für Makler im Gewerbe- und Industriegeschäft auf.

Unsere Themen im Oktober sind:

- BrokingX Tarifrechner erneut erweitert
- Neun von zehn Insurtechs werden scheitern!
- GDV startet TGIC Cloud Lösung
- Tipp: Update Klausel reduziert Maklers Haftung

Zu allen Themen geben wir Ihnen gerne detailliert Auskunft.

BrokingX Tarifrechner erneut erweitert

Unser Ziel ist, die typischen Absicherungen eines Gewerbebetriebs online versicherbar zu machen.

BrokingX versteht sich als Partner für Gewerbemakler. Kleine Verträge zu Gewerbeversicherungen dürfen nicht mit viel Arbeit und langen Wartezeiten verbunden sein. Deshalb haben wir unseren Tarifrechner entwickelt.

Jetzt lassen sich folgende Produkte online berechnen und abschließen:

- Betriebshaftpflicht
- Inhaltsversicherung
- Kombiprodukt Inhalt + Elektronik + Werkverkehr
- Elektronik
- Transport Pauschalversicherung

Weitere Produkte sind in Vorbereitung.

Links sehen Sie ein Muster zu unserem „sprechenden Angebotsvergleich“. BrokingX bietet Maklern eine qualifizierte Grundlage für den Vertragsabschluss.

Sie wollen den Tarifrechner testen? Können Sie!

Melden Sie sich bei uns. Wir stellen Ihnen einen vorbereiteten Testaccount zur Verfügung.

Ansprechpartner
BrokingX Serviceteam
Frau Schneider
service4U@brokingX.de
 02241-973992-2

Muster Angebotsvergleich

Kompaktdarstellung zum Leistungsvergleich	ja, weltweit, Risiko 25.000 EUR	10.000 EUR auf f. Risiko, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen auf dem Vers. grundstück (f. EG, LW, St., EG)	Unversichert (Preis: ab 100 EUR)
... in Europäischen Wirtschaftsraum (EWU) und Schweiz	ja, weltweit, 1. Risiko 25.000 EUR	Nein	Nicht versichert
... innerhalb Europa (geografisch)	ja, weltweit, 1. Risiko 25.000 EUR	Nein	Nicht versichert
... weltweit	ja, weltweit, 1. Risiko 25.000 EUR	Nein	Nicht versichert
Inhalt von Schuldenzinsen	ja, bis zur V5	15.000 EUR auf f. Risiko, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen (EG)	Deckung: mitversichert bis 10.000 EUR (EG)
Inhalt von Schulden und Werten	Bis 2.000 EUR, außerdem des Versichertergegenstandes auf demselben Grundstück und in dessen unmittelbarer Umgebung (EG)	15.000 EUR auf f. Risiko, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen (EG)	Auf dem versicherten Grundstück oder in unmittelbarer Umgebung mitversichert bis 10.000 EUR (EG)
Diebstahl von Geschäftsinventar	ja, f. Risiko, 2500 EUR	Anzeige des VR fests.	Mitversichert bis V5 bis 5.000 EUR (EG)
Sachverständigenkosten	ja, bis zur V5 ab einer Schadenhöhe von 25.000 EUR	bis V5 auf f. Risiko, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen auf dem Vers. grundstück (f. EG, LW, St., EG)	Mitversichert bis zur V5 bei Schäden größer als 25.000 EUR in der EG, und der Versicherung größer als 10.000 EUR bei EG bei Kosten (f. EG, LW, St., EG)
Aufbau- und Abbruchkosten, Beseitigungs- und Schutzkosten	ja, bis zur V5	bis V5 auf f. Risiko, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen auf dem Vers. grundstück (f. EG, LW, St., EG)	Aufbau- und Abbruchkosten auf f. Risiko mitversichert in Höhe der Gesamts. max. 100.000 EUR (Beseitigungs- und Schutzkosten ebenso (f. EG, LW, St., EG)
Mehrfachere inbegr. Preissteigerungen/Preisrückgangdeckung	ja, bis zur V5, summieren auf f. Risiko, mit 25.000 EUR, max. 5.000.000 EUR	bis V5, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen auf dem Vers. grundstück (f. EG, LW, St., EG)	bis V5, max. 2.500.000 EUR für die Kostenpostionen auf dem Vers. grundstück (f. EG, LW, St., EG)

Neun von zehn Insurtechs werden scheitern!

Auf dem Nordbayerischen Versicherungstag 2016 in Nürnberg stellte Prof. Wagner (Universität Leipzig) die These auf, dass neun von zehn InsurTechs scheitern. Die neuen Geschäftsmodelle arbeiteten nach der Trial-and-Error-Methode. Andere Veröffentlichungen beschreiben das Ansehen der neuen Geschäftsmodelle zwar als innovativ aber auch als unseriös. Müssen Makler digitale Anbieter künftig im Wettbewerb ernst nehmen?

Ja, bitte nehmen Sie die neuen Anbieter ernst!

Auch Ihre Kunden könnten auf die smarten Apps neugierig sein und probieren diese aus. Gewollt oder ungewollt geht der Maklerauftrag an den digitalen Wettbewerber. Wie erfahren Sie von dem Wechsel? Haben Sie eine echte Chance, die Entscheidung des Kunden umzukehren? Wie haben Sie Ihre Kunden zu den Konsequenzen der digitalen Verlockung informiert?

Noch sind die digitalen Geschäftsmodelle fokussiert auf einzelne Teilprozesse und bieten noch keine ganzheitlichen Lösungen. „Cherry picking“ nannte das kürzlich ein Beraterkollege. Das wird nicht so bleiben. Auch google, amazon und facebook haben nicht mit den Geschäftsmodellen begonnen, die wir heute kennen.

Makler entwickeln im Rahmen eigener Digitalisierungsinitiativen meist Einzelmaßnahmen zur Digitalisierung einzelner Teilprozesse, um die Effizienz des tradierten Geschäftsmodells zu erhöhen. Die Entwicklung eines eigenen, disruptiven Geschäftsmodells erfolgt meist nicht. Betrachten Sie die FinTechs und übertragen Sie Grundgedanken auf ihre eigene Maklertätigkeit. Welche Kunden können Sie wie digital erreichen? Zu welchen Schritten wären Kunden online bereit und welche bieten einen nachhaltigen Mehrwert? Welche Wünsche äußern Kunden aufgrund der Entwicklungen in deren eigenen Branchen?

Link zum Artikel zum Nordbayerischen Versicherungstag 2016:

http://www.versicherungsjournal.de/vertrieb-und-marketing/neun-von-zehn-insurtechs-werden-scheitern-127003.php?vc=rss_artikel&vk=127003

Wir begleiten Sie als Berater zu Ihrer Digitalisierungsstrategie:

Wir erstellen für Sie Ihr eigenes Kundenportal mit Tarifrechner.

*Ansprechpartner
Christian Wiemann
wiemann@brokingX.de
02241-973992-9*

GDV startet TGIC Cloud Lösung

Die neue Cloud Lösung soll die Kommunikation zwischen Versicherern und Maklern beschleunigen und vereinfachen.

Mit einem einzigen Login erhalten Makler Zugang zu Daten bei mehreren Versicherern. Aktuell nehmen an der Initiative des GDV 15 Versicherer teil.

Voraussetzung für die Nutzung ist ein TGIC-Konto. Der nachfolgende Link führt Sie zu den Anmeldeinformationen:
<https://makler.tgic.de/info/registrierung>

*Link zur GDV Webseite
<http://www.gdv.de/2016/10/st-art-frei-fuer-die-neue-maklerkommunikation/>*

Tipp: Update Klausel reduziert Maklers Haftung

Updates kennt jeder – sie bringen Dateien jeglicher Art, aber auch Vertragstexte auf einen aktuellen Stand. Versicherungsverträge unterliegen einem ständigen Wandel; sie erfordern heute einen anderen Deckungsumfang als noch vor wenigen Jahren. Für Versicherer ist das die stetige Herausforderung, den Versicherungsschutz laufend zu optimieren.

Die „Update-Klausel“ garantiert dem Versicherungsnehmer, dass seinem Vertrag immer das aktuelle Deckungskonzept zugrunde liegt, soweit die Änderungen den Versicherungsschutz verbessern und ohne Beitragserhöhung sind. Damit ist die Vereinbarung in der Regel vorteilhaft für den Kunden und auch für den Makler, da sie sein allgegenwärtiges Haftungsrisiko für Deckungslücken verkleinert.

Die regelmäßige Prüfung des Kundenbedarfs ersetzt diese Klausel selbstverständlich nicht; sie erspart dem Makler jedoch, darüber hinaus auch noch ständig die Leistungserweiterungen der Verträge explizit vereinbaren zu müssen, damit sie dem Vertrag zugrunde liegen.

Aber aufgepasst: Alte Verträge haben diese Klausel nicht – der Vertrag muss also zunächst auf den heute gültigen Stand gebracht werden. Und – es gibt keine „Sorglos-Garantie“: Diese Klausel ist kein Garant für optimale Bedingungen und ersetzt nicht die Prüfung des sonstigen Vertragsumfangs.

Wir unterstützen Sie bei Ihren Ausschreibungen.

*Ansprechpartner
BrokingX Serviceteam
Frau Schneider
schneider@brokingX.de
02241-973992-2*

Haftungsausschluss:

Hinweis: Dieser Artikel ist lediglich eine allgemeine Information, keine Rechtsberatung. Eine Haftung für konkrete Fälle kann bezüglich des Seiteninhaltes daher nicht übernommen werden.

**Mit freundlichen Grüßen
BrokingX Team**

Jetzt auch in Facebook: <https://www.facebook.com/eXultingBrokingX>

Jetzt auch in Twitter: <https://twitter.com/chrWIEMANN>

Impressum

eXulting GmbH & Co. KG - eServices & Consulting für Assekuranz Unternehmen

brokingX – Portal zur Ausschreibung von Industrie- und Gewerbeversicherungen

Poststr. 111-113

53849 Troisdorf

Mail	Service4U@brokingX.de
Telefon	02241-973992-0
Fax	02241-973992-5
Homepage	www.brokingX.de

Handelsregister des Amtsgerichts Köln

Handelsregisternummern: HRB 73166 und HRA 28636

Umsatzsteueridentifikationsnummer: DE 27868029